



# アセアンビジネス

定員  
各日4社  
相談無料

## 個別相談会

東南アジア（アセアン）は人口増加ならびに経済成長が著しく、地理的・文化的な近さもあり、中小企業にとって海外進出しやすい地域の一つです。そこで、アセアン展開（貿易・投資）を検討中あるいは既に展開されている方を対象に、経験豊富なアドバイザーによるビジネス相談会を毎月実施しています。  
アセアン市場開拓に向けたお悩みや進出後の事業プランなど、なんでもお気軽にご相談ください！

### 【たとえばこんな方にオススメです！】

- ✓ アセアン展開へのぼんやりとしたイメージはあるけど、どう動けばいいか分からぬ！
- ✓ 商品・サービスの輸出を考えているが、アセアンのどの国で売れるのかを調べたい！
- ✓ アセアンにある拠点（子会社等）が最近思わしくなく、何とかしたい！

### 開催スケジュール（予定）

各回原則 【13:00～17:00の間で50分間】

(毎時00分スタートの4枠・先着順)

申込み切：各回相談日の1週間前

### 開催場所

大阪商工会議所内会議室（大阪市中央区本町橋2-8）

※オンライン(Zoom)相談可

### アドバイザー紹介（一部）

(独法)中小企業基盤整備機構 近畿本部 中小企業アドバイザー

日時

アドバイザー

2月10日(火)

神原 勝彦

3月10日(火)

安藤 律男



安藤 律男

[得意分野]  
現地資金調達、ビジネス戦略構築、販路開拓、現地パートナーとの提携、現地拠点設立



神原 勝彦

[得意分野]  
企業ネットワークを生かしたマッチング、電気電子・日用品等のマーケティング・事業計画策定



河原 光伯

[得意分野]  
事業計画の作成、現地法人設立、現地会計・税務、人事・労務、法務、組織管理、現地人材育成、販路開拓・市場調査、各種現地パートナーとの提携・合弁等



小峰 潤

[得意分野]  
ビジネススキーム構築、輸出入、販路開拓、アライアンス交渉、現地法人設立、組織構築、海外関連会社管理

※1 原則毎月第2火曜(8月・10月除く)の午後に実施いたしますが  
アドバイザー等の都合により前後する可能性がございます。

※2 対象国はアセアン(インドネシア、カンボジア、シンガポール、タイ、フィリピン、ブルネイ、ベトナム、マレーシア、ミャンマー、ラオス)に限ります。

※3 本事業は本会議所と独立行政法人 中小企業基盤整備機構 近畿本部の共催で開催いたします。

※4 本事業の利用は、中小企業基盤整備機構法で定められた中小企業・小規模企業者に限られます。

一般社団法人、一般財団法人、医療法人、社会福祉法人、NPO法人、農業協同組合、学校法人、宗教法人等、コンサルティング業は対象外となります。

※5 応対品質向上のため、後日アンケート提出にご協力ください。

※6 面談をスムーズに実施すべく、お申込みいただいた内容について事前に中小機構から直接ヒアリングさせていただく場合があります。

また、内容によっては別日・別アドバイザーでご調整いただく可能性がある旨、予めご承知おきください。

※7 取引先の紹介など個別具体的な相談には対応できない場合がございます。その際は中小機構と相談の上、ご連絡差し上げます。



大商HPのセミナー・イベントページにて「アセアンビジネス個別相談会」と検索いただけます。左記QRコードにアクセスください。

<https://www.osaka.cci.or.jp/event/>

大阪商工会議所 国際部

06-6944-6400 担当：牧・小浜  
intl@osaka.cci.or.jp 06-6944-6293